



# TULA Solution

The Distributor of Quality

## CÔNG TY TNHH GIẢI PHÁP TULA

TULA Solution Co., Ltd.  
www.Tula.vn, Info@Tula.vn  
Tel., Fax: (84-4) 39650670  
Yahoo Messenger: tula131

www.Embeonline.com  
Sales@Embeonline.com  
H/P: 0912612693  
Skype: tula131

03  
June,  
2009

### Kính gửi Quý khách hàng và đối tác,

Công ty TNHH Giải pháp TULA là nhà phân phối chính thức sản phẩm bộ lập trình đa năng (universal programmer) của hãng HI-LO Systems của Đài Loan (*sản phẩm này được dùng trong ngành sản xuất chế tạo thiết bị điện tử; Có chức năng chính là nạp dữ liệu cho các IC nhớ bán dẫn như ROM, Flash,... các linh kiện khả trình CPLD, FPGA và vi điều khiển nhúng; Các thông tin chi tiết thêm xem tại website [www.EMBEonline.com](http://www.EMBEonline.com)*);

Nhân dịp kỷ niệm ngày thành lập Công ty TULA Solution, năm 2009 chúng tôi có chương trình bán hàng và khuyến mại đặc biệt (**chiết khấu tới 30% giá bán lẻ**) đối với sản phẩm bộ nạp ALL-100 của hãng HI-LO Systems. Sản phẩm của hãng này (*cùng với hãng Minato của Nhật bản và SMH Technologies của Italy mà chúng tôi cũng là nhà phân phối độc quyền tại thị trường Việt Nam*) hiện nay chiếm thị phần lớn nhất toàn cầu, đứng hàng đầu Thế giới về công nghệ và chất lượng với mức giá thành rất cạnh tranh. Sản phẩm được Công ty TULA Solution phân phối còn nguyên đai, nguyên kiện, có chứng chỉ CO, C/Q của hãng và được bảo hành 18 tháng; Điều đặc biệt đáng lưu ý là hãng HI-LO Systems hàng tuần có phiên bản nâng cấp phần mềm hỗ trợ cho các chip mới xuất hiện; Phiên bản cập nhật mới này được đăng tải trực tuyến và hoàn toàn miễn phí; Trường hợp có chip mới mà phần mềm chưa hỗ trợ thì khách hàng có thể gửi yêu cầu và chỉ khoảng 1 tuần sau hãng sẽ có phiên bản cập nhật. Hãng cũng sẵn sàng có phiên bản phần mềm riêng cho các nhu cầu của khách hàng.

Để thấy rõ chất lượng sản phẩm và uy tín của các hãng HI-LO Systems (Đài Loan) và Minato (Nhật Bản), SMH Technologies (Italy) xin vui lòng xem trong tài liệu Catalog dưới đây của hãng Toshiba (Nhật bản) (tìm kiếm từ khoá Minato hoặc HI-LO sẽ thấy mục nội dung liên quan) [http://www.toshiba-components.com/microcontroller/Brochures/BCE0021\\_catalog.pdf](http://www.toshiba-components.com/microcontroller/Brochures/BCE0021_catalog.pdf)

### HI-LO SYSTEMS

河洛半導體股份有限公司

<http://www.hilosystems.com.tw>



Universal Programmer for IC devices  
(ROM, FLASH, Microcontroller, CPLD, FPGA,...)

**Bộ lập trình đa năng cho chip bán dẫn**

Đáp ứng mọi nhu cầu nạp dữ liệu cho các chip bán ở giai đoạn nghiên cứu, chế tạo thử sản phẩm cho tới giai đoạn yêu cầu chất lượng cao, sản xuất hàng loạt ở quy mô công nghiệp.

**TULA CÓ CHÍNH SÁCH PHÂN PHỐI SẢN PHẨM ALL-100 NHƯ SAU:** Giá bán lẻ "995\$/chiếc" bằng bán lẻ tại Đài Loan

#### 1. Cộng tác viên bán hàng:

- Bán được mỗi chiếc, được hưởng 10% doanh số và trở thành cộng tác viên 3 tháng ứng với mức được hưởng 20% doanh số. Trong 3 tháng sau nếu không bán được sản phẩm nào thì cộng tác viên 3 tháng được chuyển thành cộng tác viên+ (cộng) ứng với mức hưởng 15% doanh số bán hàng. Trong 3 tháng tiếp sau nữa không bán được thêm sản phẩm nào thì được chuyển thành cộng tác viên khởi đầu với mức hưởng 10% doanh số.
- Cộng tác viên đang hưởng mức dưới 20% doanh số, nếu bán được mỗi sản phẩm sẽ trở thành cộng tác viên 3 tháng ở mức hưởng 20% doanh số.

#### 2. Đại lý phân phối và cộng tác viên chuyên nghiệp (sau đây gọi chung là Đại lý):

- Cộng tác viên dưới mức 20% nếu bán được 3 chiếc một lúc được hưởng theo chính sách cộng tác viên 3 tháng ở mức 20% doanh số và trở thành Đại lý 3 tháng ở mức hưởng 25% doanh số. Trong 3 tháng tiếp sau nếu bán được mỗi sản phẩm, Đại lý 3 tháng được hưởng 25% doanh số bán hàng.
- Nếu chưa đạt mức Đại lý 3 tháng ở mức 25% doanh số mà bán được 5 chiếc một lúc sẽ được hưởng mức 25% doanh số bán hàng và trở thành Đại lý 3 tháng.
- Đại lý 3 tháng ở mức hưởng 25% doanh số nếu bán được 5 chiếc một lúc sẽ được hưởng mức 30% doanh số bán hàng và được xem xét để trở thành Đại lý độc quyền khu vực (Bắc/ Trung/ Nam) trong 6 tháng sau ứng với mức hưởng 30% doanh số bán hàng.
- Mua 10 chiếc một lúc được hưởng 30% doanh số và được xem xét trở thành Đại lý độc quyền khu vực (Bắc/ Trung/ Nam) trong 6 tháng sau ứng với mức hưởng 30% doanh số.

#### 3. Quy định chung đối với Cộng tác viên và Đại lý:

Nếu sau mỗi thời hạn 3 tháng hoặc 6 tháng của quy định thời hạn nêu trên mà Cộng tác viên hoặc Đại lý không đảm bảo về doanh số sẽ được chuyển xuống cấp thấp hơn ứng với mức dưới liền kề của chính sách hưởng mức % bán hàng (30% -> 25% -> 20% -> 15% -> 10%). Khi hợp tác với chúng tôi, bạn có cơ hội tham gia các chương trình bán hàng khác của TULA.